

北海道NEC C&Cシステムユーザー会 「経営層へのアプローチ研究」

研修ご案内

【日 時】 **2016年 7月 5日 (火) 9:00~17:00** (*開場は8:30です。)

【会 場】 NEC北海道支社 7階 A会議室

【対 象】 中堅社員、PJのリーダー、もしくは候補の方

【定 員】 30名

【費 用】 **NUA会員：参加無料** *準会員価格：30,000円 (後日請求)

*申し込み多数の場合は、複数名でお申し込み頂いている会員様へ
参加人数の調整を依頼する場合がございますのでご協力をお願いいたします。

【申込締切】 6月 21日 (火)

【講 師】 **株式会社日本コンサルタントグループ 飯塚 英太郎 氏**

コンサルタント会社営業職を経て、現職。

新入社員・中堅・管理職・営業教育など特に、法人提案営業に関する実践指導には定評がある。

研修内容

- (1) 経営層に会えない本当の理由に気付く。
- (2) 経営層に会うための意識とスキルを見直す。
- (3) 営業職としての仮設形成力スキルを習得する。

内 容	ポイント	進め方
■ オリエンテーション		
1. 経営層に会えない本当の理由	◎ 経営者層に会えないという声をよく聞くが実際のところ、経営者層にアプローチしていないことが多い。会えない理由が実は、自分にあることを認識させその原因と解決策を講師の経験を踏まえてアドバイスする。	【講 義】
① 本当に会えない理由は自分自身にある ② 講師が見た会えない理由のベスト3		
2. 経営者層に会うための意識とスキル	◎ 経営者へのアプローチが出来ない、会えない原因が自分の心理的負担にあることが多く見られるので相手とのリレーションを深めるためのコミュニケーションのポイント確認しスキルを習得させる。	【G W】
① 傾聴スキルの強化		
・胸襟を開くコミュニケーションスキル ・本音を聞きだすコミュニケーションスキル ・事例演習		
② 経営者層タイプ別アプローチ	◎ 経営者層に限らず、人には様々なタイプがあるが特に多くみられる経営者層のタイプ別にどのようにアプローチしたら良いかを講師の経験を踏まえて付与する。あわせてアプローチ方法を演習をととして学習する。	【講 義】 【G W】
・経営者の関心事 ・経営者のタイプとアプローチ方法 ・タイプ別シナリオ設計 ・ロールプレイング		
③ 経営課題の仮説アプローチ	◎ 商品中心のアプローチは、担当部署、担当者レベルで完結してしまうことが多い。商品が経営課題の何を解決するのかを考えることにより、経営者の意向ヒアリングの機会を作れるようにする。	【講 義】 【G W】
・経営課題の仮説設計要素 ・自社商品から経営課題を考える ・事例研究		
■ まとめ		
	※GW…グループワーク	

7/5 (火) 開催 「経営層へのアプローチ研究」 受講申込書

FAX申し込み	FAX番号： 011-231-5254 北海道NUA事務局
WEB申し込み	http://www.

- ▶ 下記「個人情報の取り扱いについて」をご了解のうえ、お申し込みください。
 ▶ FAX申し込みの場合、受付が完了しましたら、事務局より受付済みのご案内を E-mailにて返送させていただきます。
 数日経っても事務局より受領のご案内が無い場合は、FAX未受信の可能性がございますので、大変お手数ですが事務局までご連絡をお願いいたします。

会員名 (会社名)					
申込 責任者	氏名	所属		役職	
	E-mail			TEL	

参加者	氏名	所属		役職	
	E-mail			勤続年数	入社 年目
参加者	氏名	所属		役職	
	E-mail			勤続年数	入社 年目
参加者	氏名	所属		役職	
	E-mail			勤続年数	入社 年目

■ ■ 会場ご案内 ■ ■



NEC 北海道支社 7階 A会議室
 札幌市中央区大通4丁目1番地 (新大通ビル)

<交通アクセス>
 市営地下鉄「大通駅」下車 (3番出口エレベーター直結)

※ 駐車場施設はございませんのでお車でのご来場はご遠慮ください。

◆個人情報の取り扱いについて

- ご記入いただいた個人情報は、本会合に関するお客様へのご連絡(受講票の送付等)など、本会合の開催・運営を目的として利用いたします。
- 円滑な会合運営を図るため、当該個人情報(貴社名、所属・役職、氏名)をユーザー会委員・幹事および講師に開示します。
- 当該個人情報は、日本電気株式会社(以下、「当社」)関係部門と当社からの業務委託先(ご案内送付時のDM会社等)ならびに当社子会社および上記2の関係者のみが取り扱い、その他の第三者には一切提供いたしません。
- お客様ご自身の個人情報に関する照会や、訂正、追加または削除については、お客様ご本人から別途ご連絡いただく事により合理的な期間および範囲で対応させていただきます。北海道NUA事務局、もしくは当社営業担当までご連絡下さい。

事務局 受付確認欄

【お問合せ先】 北海道NUA事務局 石川、角田

TEL : 011-231-3769 E-Mail: hokkaido@nua.jp.nec.com