

**2020年度 IR Dayにおける質疑応答**  
**(アビームコンサルティングとの連携によるDX事業の加速)**

日 時： 2020年 9月14日（月） 14:50～15:20

場 所： NEC本社ビル B1F（多目的ホール）

説明者： 執行役員常務 兼 CDO 石井 力

**質問者A**

Q アビームコンサルティング(以下、アビーム)とNECグループとの内部取引について、現在の規模感を教えていただけますでしょうか。また、将来的にはどの程度になるのでしょうか？

A 年度によってバラつきはありますが、足もとは売上全体の内10～20%程度となります。説明資料でご説明した通り、アビームは日本国内におけるSAP領域での強さが際立っています。従来はアビームが独自にビジネスをしていましたが、SAPの更新需要が旺盛な中、今後は実装段階でNECのリソースも活用することで事業拡大を見込んでいます。詳細な数字は中計策定中のためお答えできないのですが、現在よりも拡大することは明確だと考えています。

Q アビームの海外売上比率はどのくらいでしょうか。また、アビームとベリングポイントとの協業について現状を教えてくださいか？

A 直近5年間でお話すると、売上約900億円のうち海外比率は約20%程度で推移しています。ベリングポイントとアビームは双方向の協業をしており、欧州の企業がアジア・日本に展開する際はアビームが支援を行い、日系企業が欧州へ進出する際は現地のデリバリ展開をベリングポイントが支援しています。

以 上